

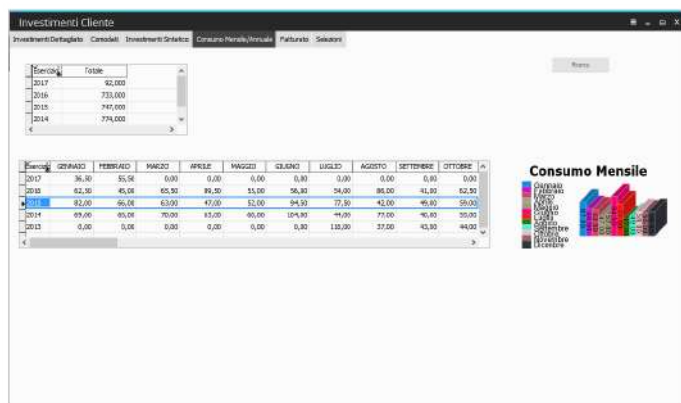
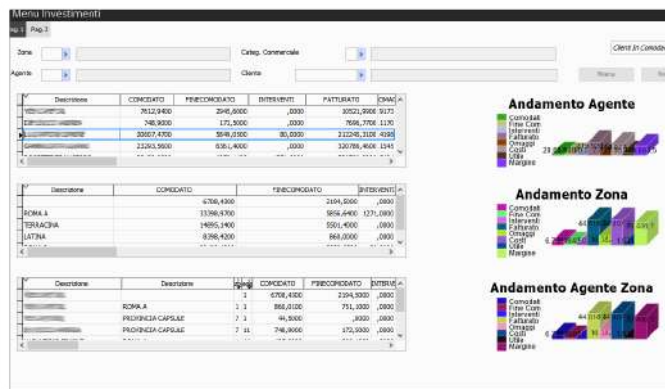


ad hoc revolution
espresso
IL GESTIONALE PER LA TORREFAZIONE



LA SOLUZIONE SOFTWARE PER IL SETTORE CAFFEARIO

AD Hoc Revolution "ESPRESSO" è una piattaforma software nata dall'integrazione di nuove procedure e funzionalità con il gestionale Zucchetti, mirate a coprire tutte le esigenze delle aziende operanti nella produzione e/o distribuzione del caffè, a grani e a cialde, mediante agenti e non, tenendo sotto controllo le vendite, provvigioni, macchinari in comodato d'uso, i cespiti, tracciabilità dei lotti e provvigioni agenti. È stata integrata anche la TENTATA VENDITA e RACCOLTA ORDINI con palmare, le stampanti portatili Bluetooth consentono la stampa di fatture, ddt, estratti conto ed incassi, direttamente presso la sede del cliente. Il Sistema informativo, rappresenta il connubio tra la qualità del software Zucchetti e l'esperienza maturata negli anni dalla Mondovision, offrendo la giusta soluzione a tutte le esigenze delle Aziende operanti nel mondo del caffè.



Copertura totale per tutte le aree funzionali, dalla business intelligence alla gestione produzione, dalle politiche commerciali (gestione automatica dei premi di fine anno) alle movimentazioni automatiche del magazzino, dalla gestione delle cauzioni alla tracciabilità e rintracciabilità dei lotti, ordini via web, controllo di gestione, fino al conto economico di ogni singolo articolo. Il gestionale copre inoltre tutti gli aspetti contabili, consentendo di tenere la contabilità interna, dichiarativi esclusi. L'integrazione del software di business intelligence consente di tenere sotto controllo l'andamento dell'azienda e ti supporta nelle decisioni quotidiane. Puoi analizzare i dati in autonomia e ottenere analisi e cruscotti dinamici sui più rilevanti indicatori Aziendali: venduto, ordini, DDT, offerte, marginalità, acquistato, esposizione, giacenze, costi, commesse....e molto altro ancora!

Contattaci e scopri tutte le personalizzazioni introdotte nella potente piattaforma Zucchetti "Adhoc Revolution", la soluzione per la Vostra Azienda.

Gestione delle macchine in Comodato d'Uso

La gestione prevede il controllo in automatico dei consumi di cialde e grani per ogni cliente che possiede una o più macchine in comodato, permettendo l'ottimizzazione delle attività di marketing. E' previsto il controllo dei comodati monitorando il consumo medio dall'ultimo scarico, possiamo definire inoltre i prodotti da controllare associati alle macchine stesse, gestendo anche la suddivisione del "giro clienti" direttamente nell'anagrafica dei Clienti riducendo notevolmente i tempi di consegna.

Per le macchine in comodato è possibile:

1. Archiviare il numero di matricola e controllare lo stato della macchina
2. Gestire lo scadenziario manutenzioni / interventi. Viene mantenuta traccia di tutti gli interventi effettuati, e delle manutenzioni periodiche con specifici alert di avvertimento.
3. Allegare i contratti di comodato d'uso all'interno dell'anagrafica cliente
4. Gestire i contratti di comodato d'uso anche in modo retroattivo
5. Visualizzare e stampare l'inventario dettagliato delle attrezzature attive e non attive
6. Stabilire le percentuali di ammortamento, per il calcolo del valore da assegnare all'attrezzatura negli anni successivi alla data di acquisto
7. Poter definire se l'attrezzatura è stata dismessa o è fuori ammortamento

Interventi e Manutenzioni

Vengono gestite tutte le fasi relative alla manutenzione macchine sia ordinaria che straordinaria.

Vengono definiti gli articoli che sono soggetti a manutenzione e attraverso l'inserimento di variabili quali periodo e consumo, riusciamo a controllare e pianificare le manutenzioni periodiche.

Con i documenti interni, vengono gestite tutte le fasi d'intervento, dalla manutenzione ordinaria di pulizia, alla sostituzione componentistica con scarico automatico del magazzino ricambi, fino alla totale sostituzione macchina.

Vengono gestite le lavorazioni interne, esterne ed il conto lavoro, tutte le operazioni possono essere effettuate dal gestionale o attraverso i palmari Android in dotazione al personale addetto, con rilascio delle ricevute al cliente. Attraverso gli altri moduli collegati di controllo consumi, possiamo stabilire se la richiesta di manutenzione sia giustificata o meno a seconda del consumo effettuato o del tempo trascorso, questo controllo ci permette di stabilire se il cliente sta effettuando l'approvvigionamento attraverso altri canali.

La gestione a matricole ci consente di avere sempre piena conoscenza dello stato delle macchine, le manutenzioni effettuate nel tempo, gli spostamenti e cambi effettuati, il controllo dell'ammortamento della stessa.

Gestione Insegne

Gestione delle insegne e del materiale pubblicitario soggetto a tassazione.

Vengono archiviate le informazioni relative alle insegne ed il dettaglio dell'installazione presso il cliente. Gestione delle competenze e delle tariffe comunali, controllo scadenze e pagamenti in base alla tipologia di insegna. Pianificazione dei pagamenti futuri e scadenziario.

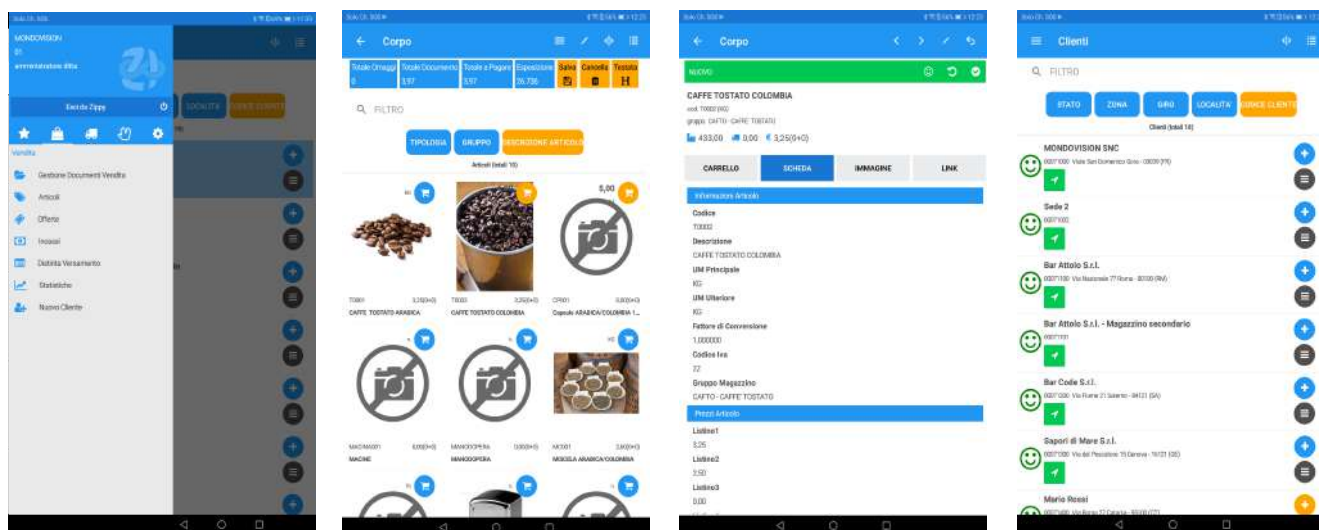
Più efficienza con la Tentata Vendita

La Tentata Vendita offre la soluzione e lo strumento necessario per condurre e concludere ogni trattativa di vendita grazie alle informazioni sempre aggiornate e complete trasmesse dall'applicativo.

Meno errori, minori costi, più vantaggi: elimina la gestione classica del fuori ufficio. I vantaggi offerti sono molteplici: si dispone di una semplice interfaccia grafica, moderna, grande velocità nell'immissione dei dati e bassa probabilità di errore. Integrazione completa con l'applicativo Zucchetti. Utilizzo di palmari in ambiente Android, dai semplici tablet ai palmari industriali muniti di lettore barcode. Minori costi per la gestione della raccolta ordini e della tentata vendita, rispetto ad un'azienda che gestisce la procedura in modo tradizionale. Azzeramento dei tempi per l'aggiornamento sui dati, sui prezzi, sulle politiche commerciali, sui calcoli delle provvigioni, il tutto grazie alla perfetta integrazione con il programma gestionale Ad Hoc Revolution Espresso.

Le grandi potenzialità della Tentata Vendita:

1. Sincronizzazione della procedura con l'applicativo Ad Hoc Revolution per l'importazione di articoli, clienti, clienti dell'agente e l'esportazione di fatture, DDT e movimentazioni di magazzino.
2. Ottimizzazione delle operazioni di esportazione con controlli sulla presenza dei dati
3. Interfacciabile con stampanti portatili Bluetooth, per la stampa di Fatture, documenti di trasporto.



Raccolta Ordini

L'App di raccolta ordini non è solo un gestionale mobile per piattaforma Android, ma è soprattutto uno strumento sempre più specializzato per supportare tutta la forza vendita della Vostra Azienda riportando archivi e regole del gestionale aziendale.

INTEGRAZIONE DATI

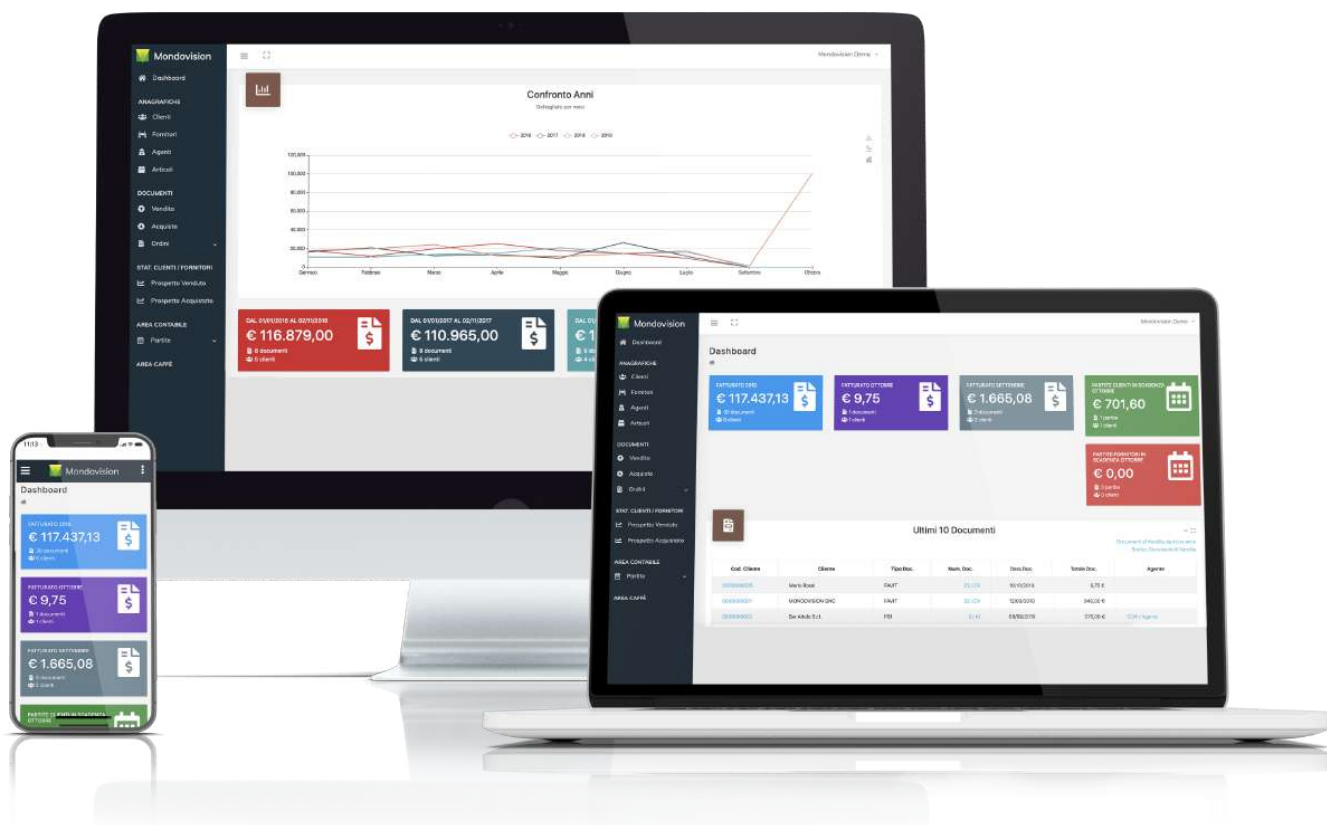
- Oltre ad inviare i dati anagrafici di sempre come clienti e articoli si potrà inviare dati integrativi e visualizzarli nelle schede clienti e articoli disponendo le informazioni in modo personalizzato.
- Si potrà visualizzare gli articoli in modalità catalogo fotografico e inserirlo all'interno del documento con un Tap. Il prodotto interfacciato con il gestionale consente di gestire:

agenti, documenti, clienti, articoli, incassi, partite aperte, esportazione dati per agente con relativi archivi collegati, listini, scontistiche legate a contratti, omaggi, promozioni, canvass.

“Web Report” è il modulo di reportistica avanzata, realizzato in ambiente web, completamente integrato con il gestionale Zucchetti.

L'accesso ai dati è possibile da qualsiasi dispositivo fisso o mobile, le consultazioni possono avvenire in azienda o fuori sede. Direzione, amministrazione, agenti, consegnatari, tutti potranno avere accesso ai dati in maniera differenziata in base alle aree di competenza. Le statistiche sono corredate di grafici di facile lettura e, grazie alla navigazione dinamica, sarà possibile effettuare filtri secondo le esigenze, creare selezioni e confronti fra anni.

Potrai avere il governo della situazione aziendale con la potenza, la semplicità e l'efficacia di un unico strumento: “Web Report”.

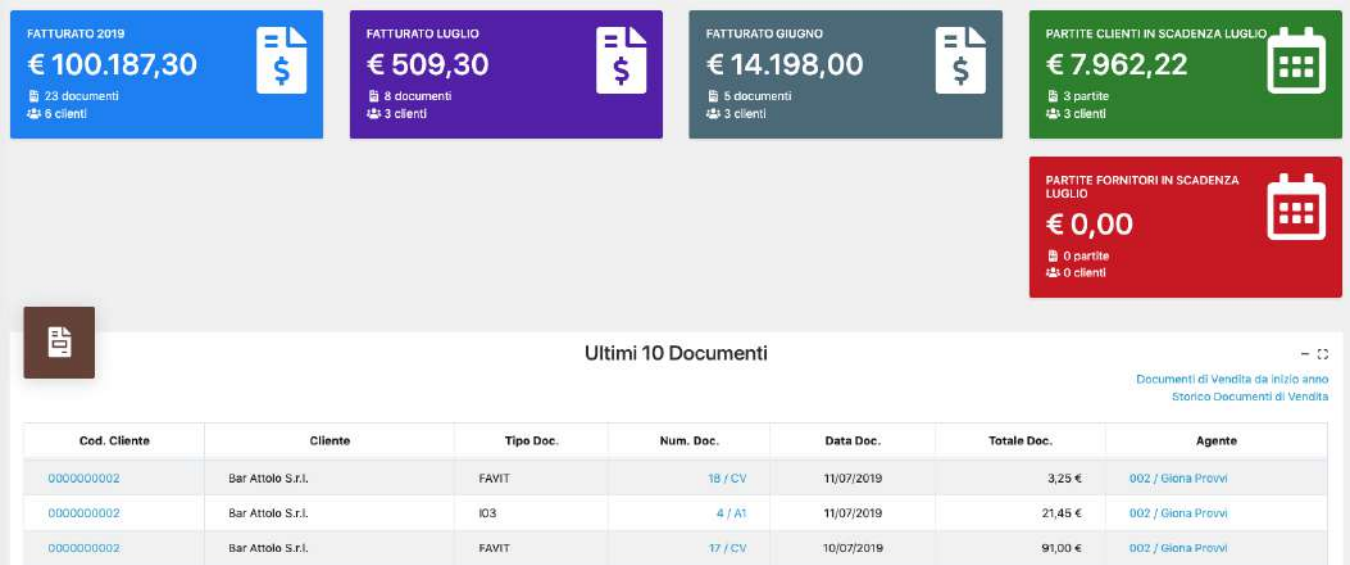


Perché sceglierlo

È modulare, flessibile e personalizzabile. Grazie alla semplicità dello strumento, anche la direzione potrà agire in autonomia, non sarà più necessario chiedere ai propri collaboratori stampe e report da incrociare, tutte le informazioni saranno già disponibili. Nell'area Web Report, vengono messi a disposizione tutti i dati per la gestione dei clienti e non solo, dalla semplice interrogazione anagrafica, alla visualizzazione di statistiche, consultazione partite, informazioni di natura commerciale, contabili e molto altro. I dati del gestionale sono sincronizzati real-time in “Web Report” per avere informazioni sempre aggiornate che vi permetteranno di prendere decisioni veloci, per gestire al meglio il vostro business. È la soluzione tecnologicamente avanzata per le aziende in crescita che vogliono dotarsi di strumenti di controllo in piena collaborazione e condivisione.

Dashboard

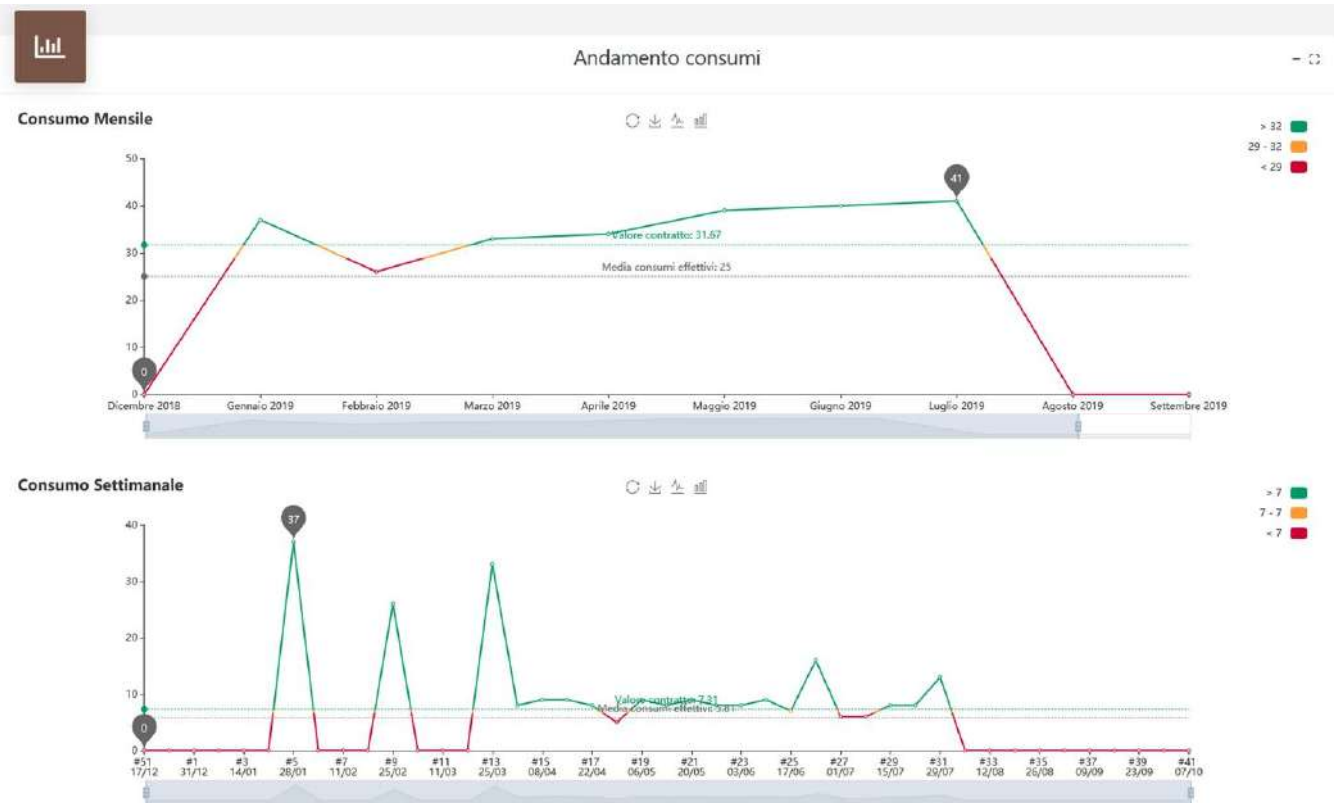
Una home page ricca di informazioni, sempre aggiornata e disponibile che riepiloga l'andamento dell'Azienda. Ultimi documenti emessi – articoli più venduti – migliori clienti – fatturato agenti, il tutto con grafici e tabelle dati linkabili per entrare nei dettagli.



Contratti e Consumi Cliente

Un grafico di facile lettura ci mostra l'andamento dei consumi del cliente su base settimanale e mensile.

I valori sono confrontati con il contratto di somministrazione e ci danno immediata visione dello scostamento in atto fra contratto e consumi reali evidenziando in diversa tabella riepilogativa tutti i clienti che non rispettano il consumo concordato.



Anagrafica Clienti – Fornitori – Agenti - Articoli

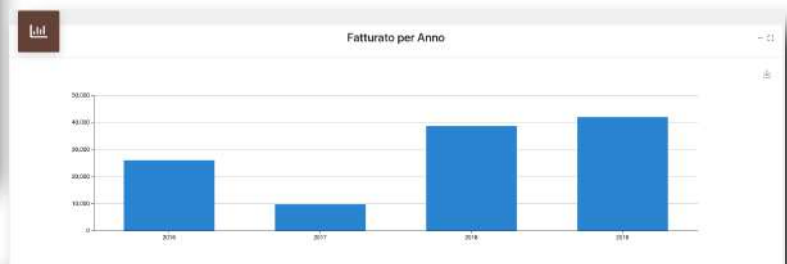
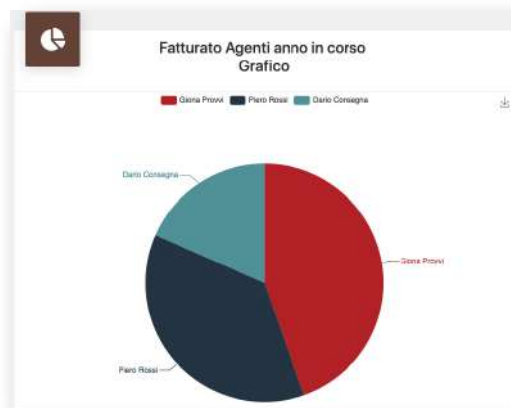
Informazioni anagrafiche complete di clienti, fornitori, agenti, articoli, tutte corredate di statistiche per una visione completa sull'andamento dei clienti, degli agenti e sui prodotti maggiormente venduti.

Indicatori di diverso colore ci forniscono informazioni sugli scostamenti del fatturato nei periodi, inserendo filtri sui clienti e sugli agenti per controllare l'andamento del loro operato.

Cod. Cliente	Desc. Cliente	Località	Cod. Fiscale	P. Iva	Agente	Fatturato 2018 al 17-07-2018	Fatturato 2019
000000002	Bar Attolo S.r.l.	Roma		12345678901	Giona Provi	38.696,00	41.914,05
000000003	Bar Code S.r.l.	Salerno		12345678902	Giona Provi	21.850,00	3.353,25
000000005	Mario Rossi	Catania	MRARSS65M19C351B		Giona Provi	0,00	4.530,00
000000001	MONDOVISION SNC	Sora		01785820604		0,00	340,00
000000006	Piero Guidi	Torino			Piero Rossi	15.033,00	12.775,00
000000004	Sapori di Mare S.r.l.	Genova		12345678903	Piero Rossi	10.405,00	37.275,00

Prospetto del venduto

È il cuore dell'applicativo, da questa area è possibile incrociare tutti i filtri per articoli, gruppi, clienti, agenti, zone, Province effettuando il confronto fino a 4 anni in linea. Anche qui i dati sono rappresentati in tabelle navigabili ed in grafici dove è facilmente possibile effettuare filtri per anno.



CARATTERISTICHE DEL PRODOTTO

Statistiche sui consumi dei prodotti per ogni cliente

Visualizzazione e stampa archivio vettori

Archivio causali

Archivio modalità di pagamento

Anagrafica articoli (caffè a cialde, a grani ecc...)

- Gruppi merceologici e categorie
- Attrezzature in comodato
- Gestione sotto codici e codici fornitore
- Gestione e stampa dei listini prezzi (illimitati)
- Statistiche di acquisto e di vendita
- Ubicazione del prodotto

Anagrafica servizi (ad es. "manodopera")

- Fornitore abituale e scorta minima

Archiviazione clienti e fornitori

- Categoria
- Gestione e stampa dei listini personalizzati
- Agente di riferimento
- Attrezzature in «comodato d'uso»

Gestione agenti

- Calcolo provvigioni
- Fatturazione per conto dell'agente
- Gestione acconti
- Provvigioni destinate all'agente per singolo cliente (con la facoltà di specificare importi diversi per singolo prodotto e singolo cliente)

Creazione di documenti fiscali e non

- D.D.T (documenti di trasporto)
- Ricevute fiscali, buoni consegna (Vendita al banco)
- Fatture Immediate, differite e di provvigioni
- Note credito e note debito
- Preventivi, ordini da cliente e a fornitore

Movimenti di magazzino e Inventario

- Visualizzazione e stampa dell'inventario di magazzino con diverse valorizzazioni

Gestione lotti e matricole (carico/scarico)

- stampe di esistenza per lotto e tracciabilità

Scadenzario incassi e pagamenti

- Stampa ed invio dei solleciti di pagamento

Statistiche avanzate per periodo

- Fatturato clienti e fornitori
- Calcolo utile netto su fatturato (marginie)
- Statistiche dettagliate per cliente e fornitore
- Ultimi acquisti per cliente
- Scheda di consumo per clienti
- Venduto per periodo per cliente ed agente

Prima Nota

- Immissione e stampa della prima nota con utilizzo di conti e sotto conti (cassa e fuori cassa)
- Calcolo dell'iva (debito/credito)
- Calcolo utile/perdita aziendale

Tentata vendita con palmari

- Sincronizzazione con terminali portatili

Gestione macchine in comodato

- Archiviare il numero di matricola
- Gestire lo scadenziario manutenzioni / interventi
- Aprire i contratti di comodato d'uso
- Gestione giro previsto per gli agenti

Gestione zone clienti ridurre i tempi di consegna

- presso i clienti

Inventario macchine in comodato

- Visualizzazione e stampa

